



**HAIKIT** 

RENEW. RECYCLE. REIMAGINE.

**ENVENT WINTER CONFERENCE**

18 Febbraio 2025



# COMPANY PRESENTATION

**HAIKI+**

2

## 01 HAIKI+ OGGI

02 L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO

03 LO SVILUPPO STRATEGICO

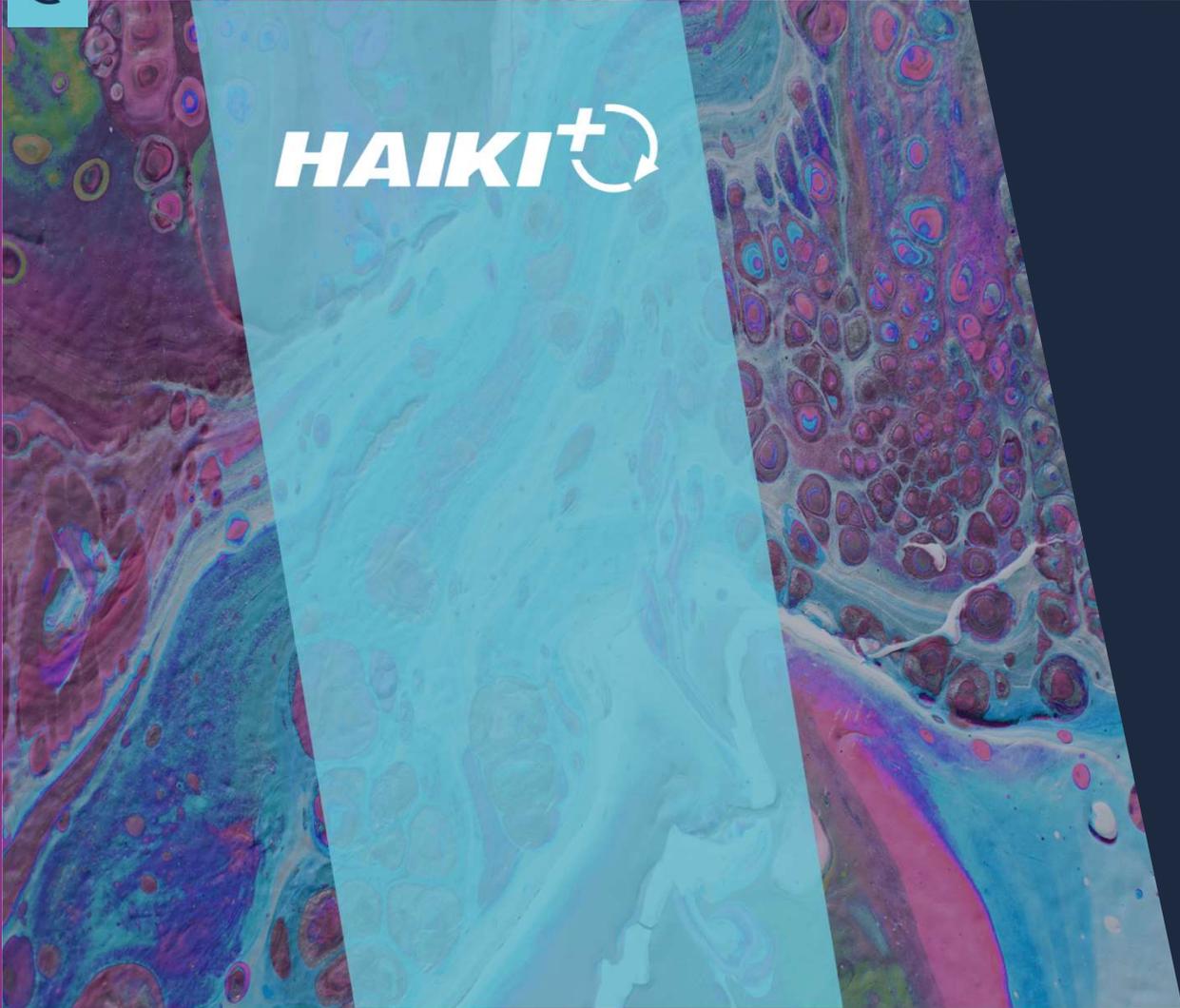
04 IL GRUPPO HAIKI+ IN NUMERI

**HAIKI +**

Il Gruppo ad esito della scissione



HAIKI+



HAIKI+

## CHI SIAMO

**Haiki** in giapponese significa “scarto, ferraglia”. Rifiuto che Haiki+ valorizza attraverso servizi altamente qualificati di raccolta, trasporto e recupero di materia.

Con il segno **+** vogliamo andare oltre il semplice smaltimento di rifiuti, trasformando la materia di scarto in risorsa di valore. **Haiki+** è un ecosistema di aziende che coniuga l’innovazione e la sostenibilità dell’economia circolare con un passato di competenze e professionalità maturate in più di venti anni di attività.

Con impianti specializzati e strategicamente dislocati su tutto il territorio italiano, forniamo, a seconda delle necessità dei nostri clienti, una vasta gamma di servizi ambientali innovativi e integrati.

### LA MISSION DI HAIKI+

*Trasformiamo i rifiuti in opportunità,  
l’onere dello smaltimento in valore e  
il mondo in cui viviamo da “rotondo”  
a “circolare”.*



# STORIA DEL GRUPPO HAIKI

**Haiki+ è un partner unico**, capace di offrire servizi su misura e adattabili alle specifiche esigenze dei clienti. La capacità di gestire ogni categoria di rifiuto in tutto il territorio nazionale è il punto di forza di un ecosistema consolidato e innovativo che traduce in pratica le teorie dell'economia circolare.

Con le sue quattro divisioni, Haiki+ mira a diventare il player di punta per l'economia circolare e la corretta valorizzazione dei materiali di scarto in tutto il territorio nazionale, così da guidare la transizione verde, come previsto dal Green Deal europeo

## I nostri numeri

**+600.000**

Tonnellate di rifiuti lavorati all'anno

**+8.000**

Clienti serviti

**+130.000**

Servizi effettuati nel 2022

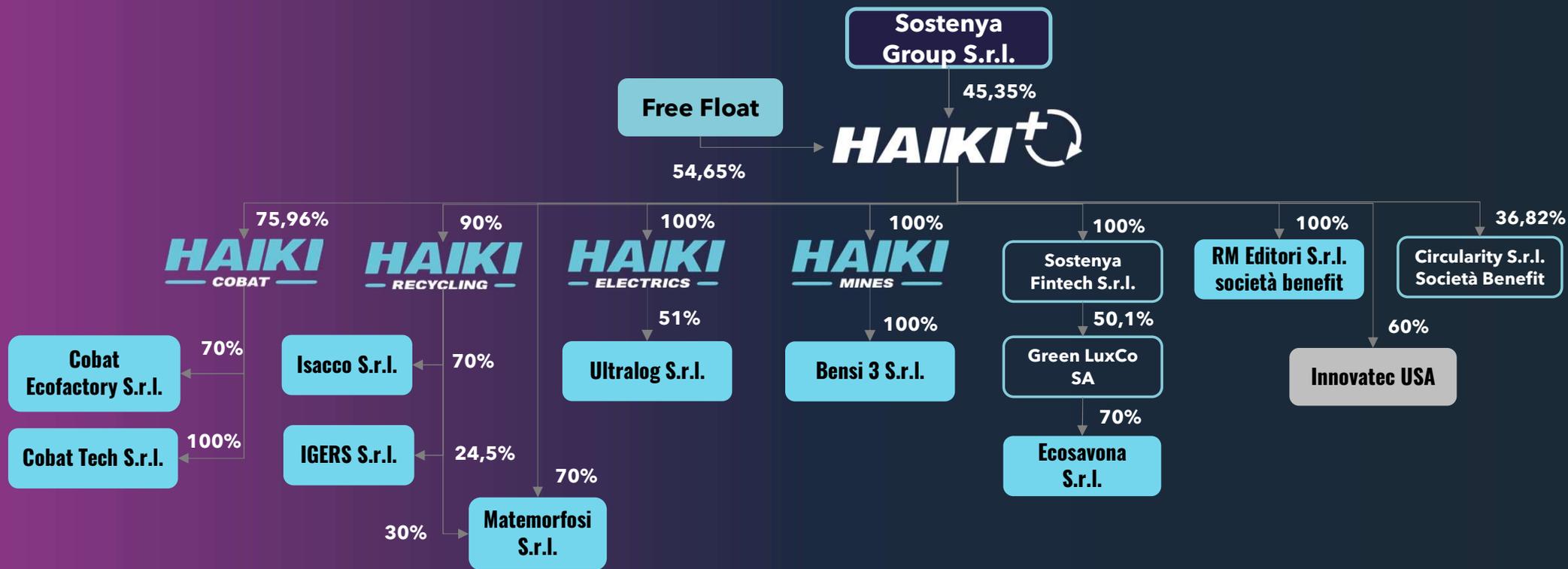
**+200**

Millioni di euro di fatturato consolidato Haiki+





# STRUTTURA DEL GRUPPO HAIKI





# IL NOSTRO GRUPPO

600.000 ton<sup>[1]</sup>  
**HAIKI**

90%

+110.000 ton<sup>[1]</sup>  
**HAIKI**  
— RECYCLING —

**Haiki Recycling** sviluppa soluzioni per gestire in maniera innovativa tipologie di rifiuti provenienti da filiere oggi non recuperabili. Traduciamo in pratica i principi dell'economia circolare promuovendo la trasformazione del rifiuto in nuova materia prima.

70%

**ISACCO S.r.l.**

24%

**IGERS S.r.l.**

100%

+25.000 ton  
**HAIKI**  
— ELECTRICS —

**Haiki Electrics** trasforma i rifiuti elettrici ed elettronici in nuove opportunità, promuovendo un futuro circolare e responsabile. Il nostro impegno inizia dalla raccolta e prosegue fino alla valorizzazione finale degli scarti.

100%

+270.000 ton<sup>[1]</sup>  
**HAIKI**  
— MINES —

**Haiki Mines** è in grado di offrire ai propri clienti un percorso di smaltimento intelligente, tracciato e certificato. Haiki Mines vede le discariche come miniere di materie prime valorizzabili attraverso progetti di **landfill mining**.



76%

+170.000 ton  
**HAIKI**  
— COBAT —

**Haiki Cobat** valorizza le imprese applicando i principi dell'economia circolare e trasformando i prodotti a fine vita in nuove risorse: l'obiettivo di Haiki Cobat è creare un ciclo virtuoso che apporti benefici sia all'ambiente che agli aderenti applicando **trasparenza, efficienza e sostenibilità**

70%



[1] Tutte le quantità sono annuali, e si riferiscono al perimetro societario pro-formato per considerare anche il contributo apportato da Ecosavona S.r.l.



# BP 2027 HAIKI+ : CONSUNTIVI E TARGET

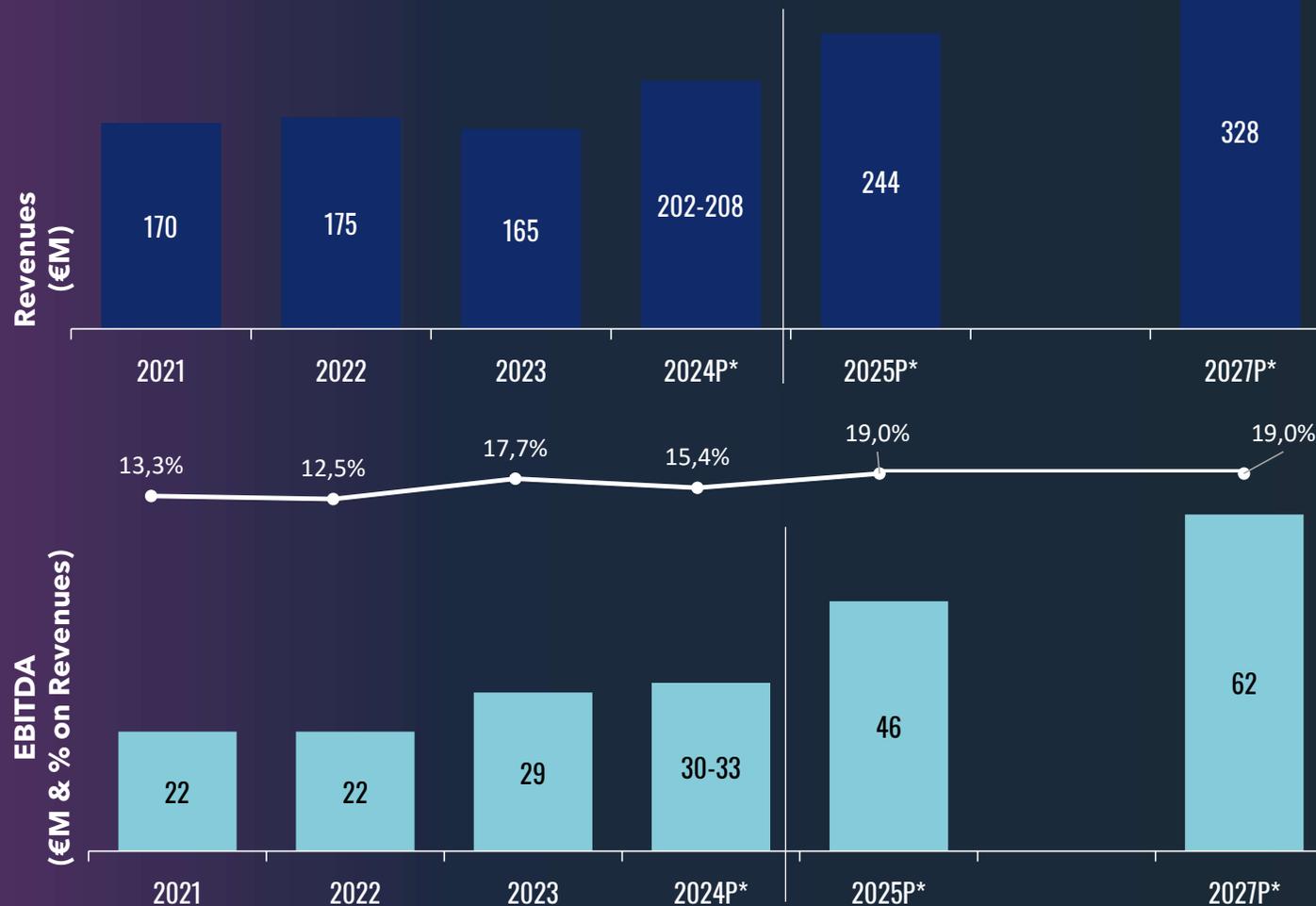
## BP 2025-2027

TARGET 2025:  
RICAVI A **€244M**  
EBITDA A **€46M**  
EBITDA%: **19%**  
PFN: **-€44M**

TARGET 2027:  
RICAVI A **€328M**  
EBITDA A **€62M**  
EBITDA%: **19%**  
PFN: **-€6M**

## GUIDANCE 2024

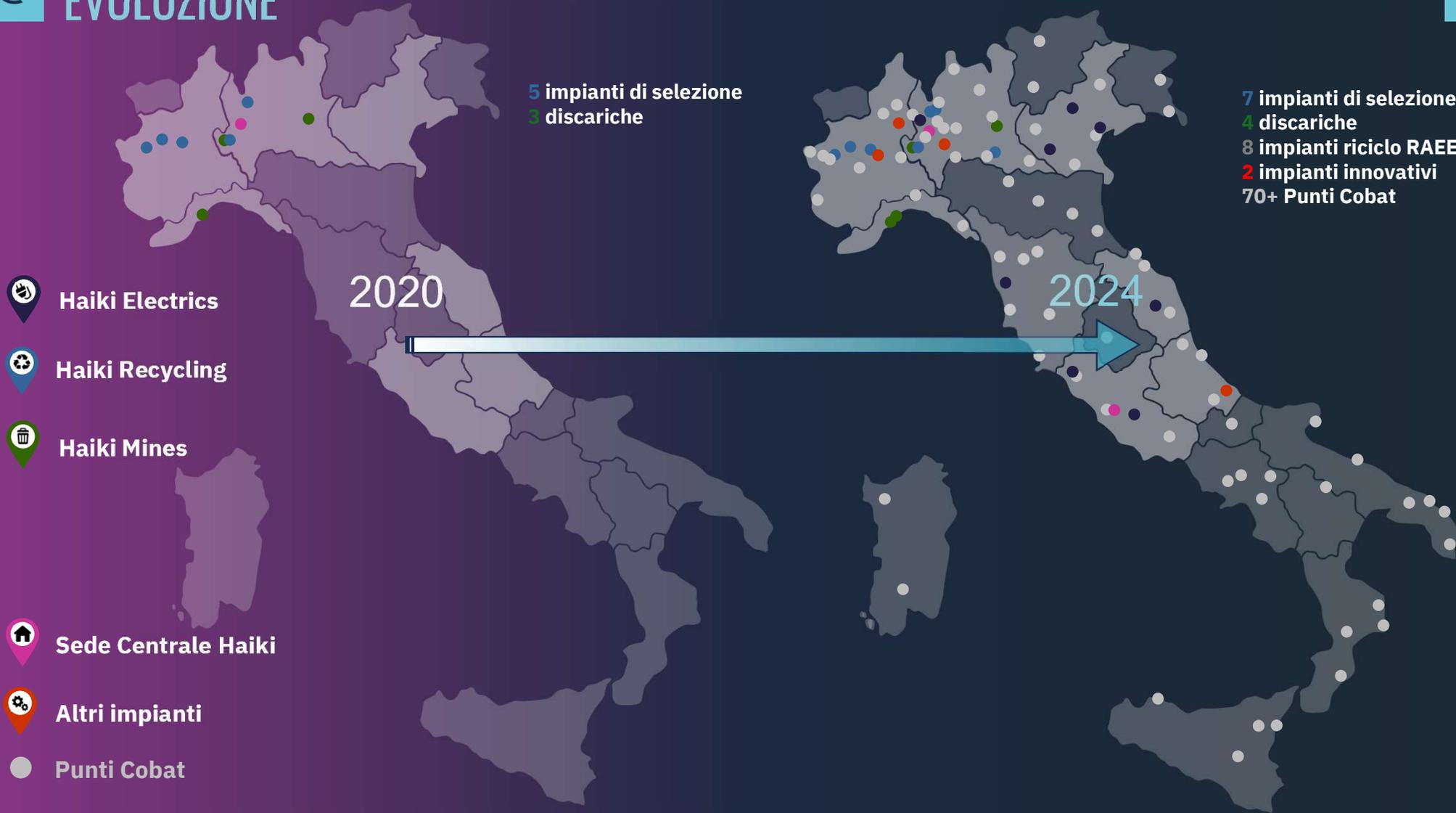
RICAVI A **€202-208M**  
EBITDA A **€30-33M**  
EBITDA%: **15,4%**



\* BP 2025-2027 (nov '24) e outlook '24 comunicato stampa del 25/11/24  
2021/22/23 reported conso Haiki



# LA NOSTRA EVOLUZIONE





# LA NOSTRA IMPRONTA

 Haiki Electrics

 Haiki Recycling

 Haiki Mines

 Sede Centrale Haiki

 Altri impianti





# LE NOSTRE COMPETENZE



## GESTIONE INTEGRATA

Offriamo **esperienza, competenze e professionalità** per una corretta gestione amministrativa del rifiuto, consulenze per lo sviluppo di nuove filiere, e soluzioni innovative personalizzate per tutto ciò che riguarda la vita del rifiuto.

Dalla progettazione alla raccolta, dal trasporto alla valorizzazione del rifiuto. Il sistema di gestione integrata di Haiki+ permette alla clientela di ricevere un servizio ambientale a 360°.



## IMPIANTI DI PROPRIETÀ

Possiamo contare su impianti con le più avanzate tecnologie di recupero e smaltimento, con soluzioni verticali spesso uniche sul territorio nazionale. Operiamo nelle filiere più importanti per la gestione degli imballaggi, RAEE, pile e accumulatori, compositi, materiali tessili, plastiche, cartongesso e molto altro.



## UNICO INTERLOCUTORE

I clienti possono contare su un solo riferimento, in tutto il territorio nazionale, per tutte le attività legate alla gestione ambientale: servizi su misura, un Customer Service dedicato ed un'area web riservata.



## NETWORK NAZIONALE

Siamo presenti su tutto il territorio nazionale grazie alla rete dei punti di raccolta, degli impianti e dei nostri partner selezionati e certificati.



## SOSTENIBILITÀ CERTIFICATA

Un sistema integrato di gestione delle qualità e dell'ambiente UNI EN ISO9001, UNI EN ISO14001, EMAS certificato da Certiquality e RINA.

## RICERCA & SVILUPPO

**Haiki+ investe in ricerca e sviluppo con l'obiettivo di ampliare le opportunità di valorizzazione nella gestione di rifiuti e scarti.**

**Le attività, con focus su sviluppo di tecnologie, processi e prodotti innovativi, sono svolte in collaborazione con le migliori aziende, associazioni, università e centri di ricerca, nazionali ed internazionali.**



# IL NOSTRO MANAGEMENT

## BOARD OF DIRECTORS



**Dott. Claudio De Persio**  
*Amministratore Delegato*



**Dott. Nicola Colucci**  
*Vice Presidente Esecutivo*



**Ing. Elio Cosimo Catania**  
*Presidente*



**Dott.ssa Camilla Colucci**  
*Vice Presidente con delega ESG*



**Dott. Flavio Raimondo**  
*Amministratore Delegato*



**Dott. Eugenio D'Amico**  
*Amm, re Indipendente*

## KEY STAFF



**Dott. Maria Domenica Ciardo**  
*Resp. Ufficio Legale*



**Dott.ssa Francesca Vitagliano**  
*HR*



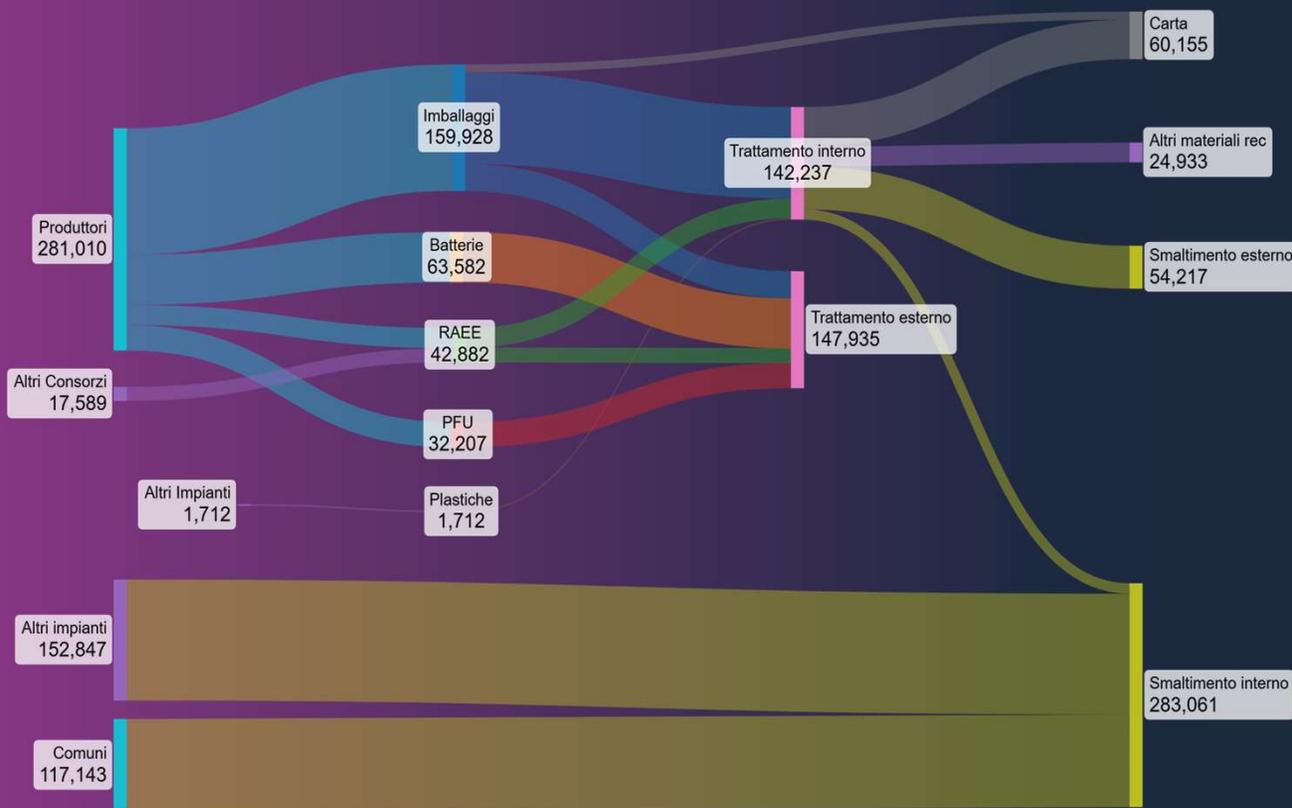
**Dott.ssa Ilaria Volontè**  
*Resp. Affari Societari*



**Dott. Federico Malgarini**  
*CFO*



# I NOSTRI FLUSSI<sup>[1]</sup>



## ~600MILA TON GESTITE

Nel corso dell'esercizio 2023 le società rientranti nel perimetro di consolidamento hanno gestito complessivamente circa **570mila tonnellate di rifiuti**, di cui il **49%** ritirato direttamente presso i **produttori**, il **27%** proveniente da **altri impianti** di trattamento e il **20%** proveniente dal **ciruito urbano**

## ~ 300MILA TON A TRATTAMENTO

Circa metà delle tonnellate gestite necessita di essere avviato a trattamento presso impianti, propri o di terzi; di tali quantità il **49%** viene **trattato internamente** presso gli impianti del gruppo, mentre il **51%** viene indirizzato ad **impianti di terzi**

## ~ 85MILA TON RECUPERATE

Delle circa 142mila ton trattate internamente, quasi il **60%** viene **recuperato** sotto forma di materiali valorizzabili (principalmente carta, metalli e plastiche), mentre il **40%** viene avviato a **smaltimento**

## ~ 70MILA TON BATTERIE INTERMEDIATE

In termini volumetrici, la seconda categoria di rifiuti gestiti dalle società del gruppo è rappresentata dalle **batterie auto** (65/85mila ton annuali), per le quali ad oggi il gruppo **non dispone** di una capacità di **trattamento autonoma**

[1] I dati riportati nella presente slide sono rappresentativi della situazione pro-forma del gruppo consolidato Haiki e si riferiscono alle volumetrie gestite nel corso dell'esercizio 2023 da tutte le società rientranti nel perimetro di consolidamento di Haiki+ post scissione



**01** HAIKI+ OGGI

**02** L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO

**03** LO SVILUPPO STRATEGICO

**04** IL GRUPPO HAIKI+ IN NUMERI

**AMBIENTE E CIRCOLARITÀ**

Settori in costante crescita

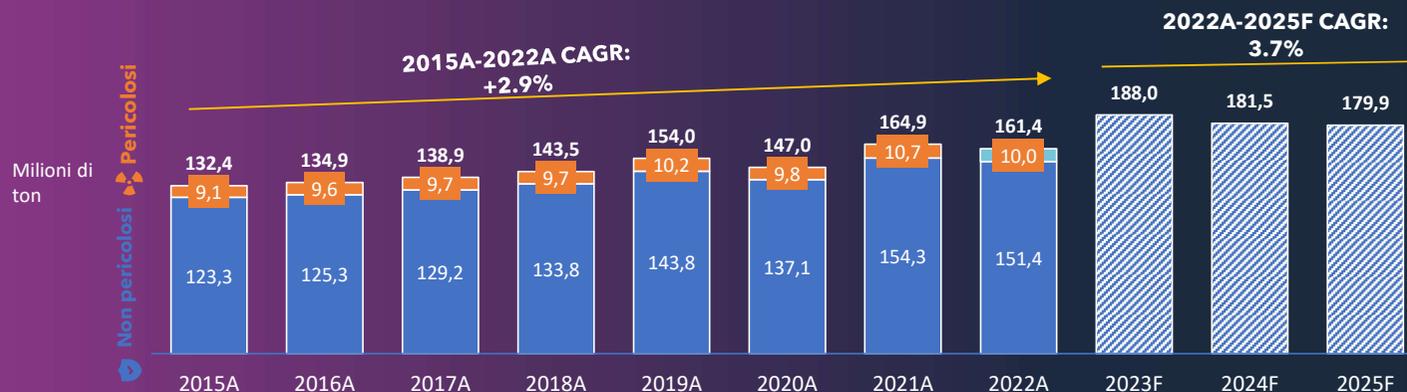


# DIMENSIONE DEL MERCATO



**~€31Bn**

Il **valore del comparto nazionale** della gestione integrata dei rifiuti in Italia è stimato ad oltre **31 miliardi di Euro**, con una **crescita** prospettica prossima al **4% annuo** che ricalca il trend seguito dal mercato negli ultimi 8 anni, confermando la salute del settore e l'espansione costante, anche nel prossimo futuro



**~180Mton**

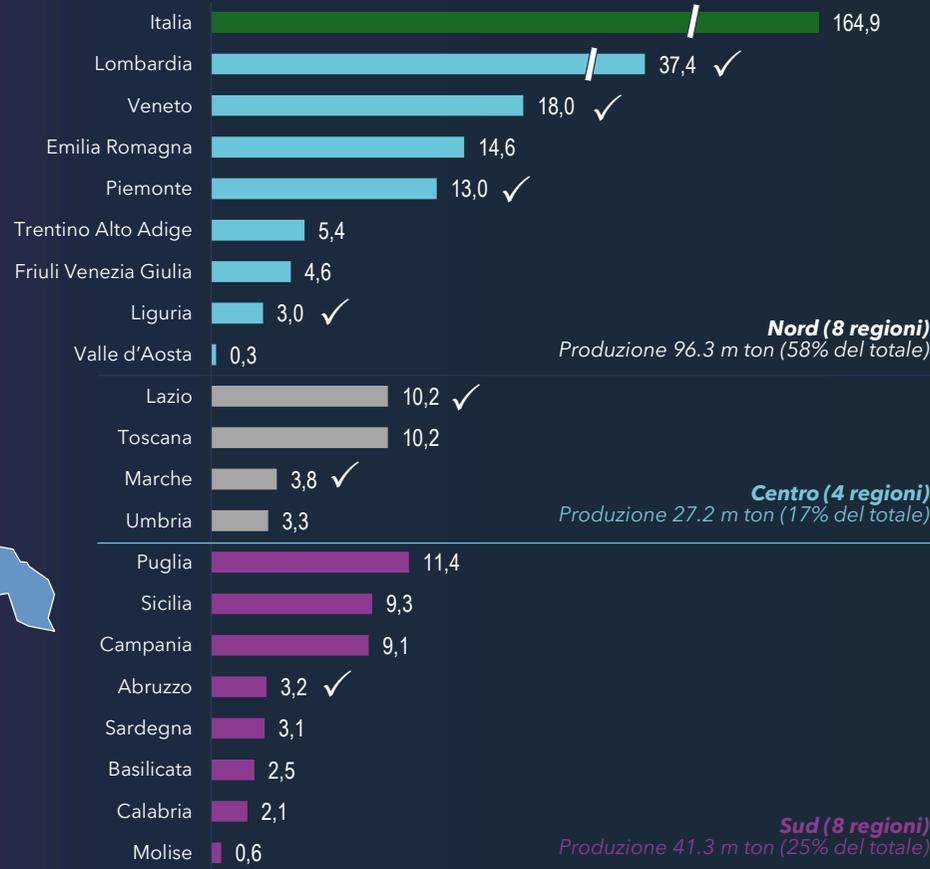
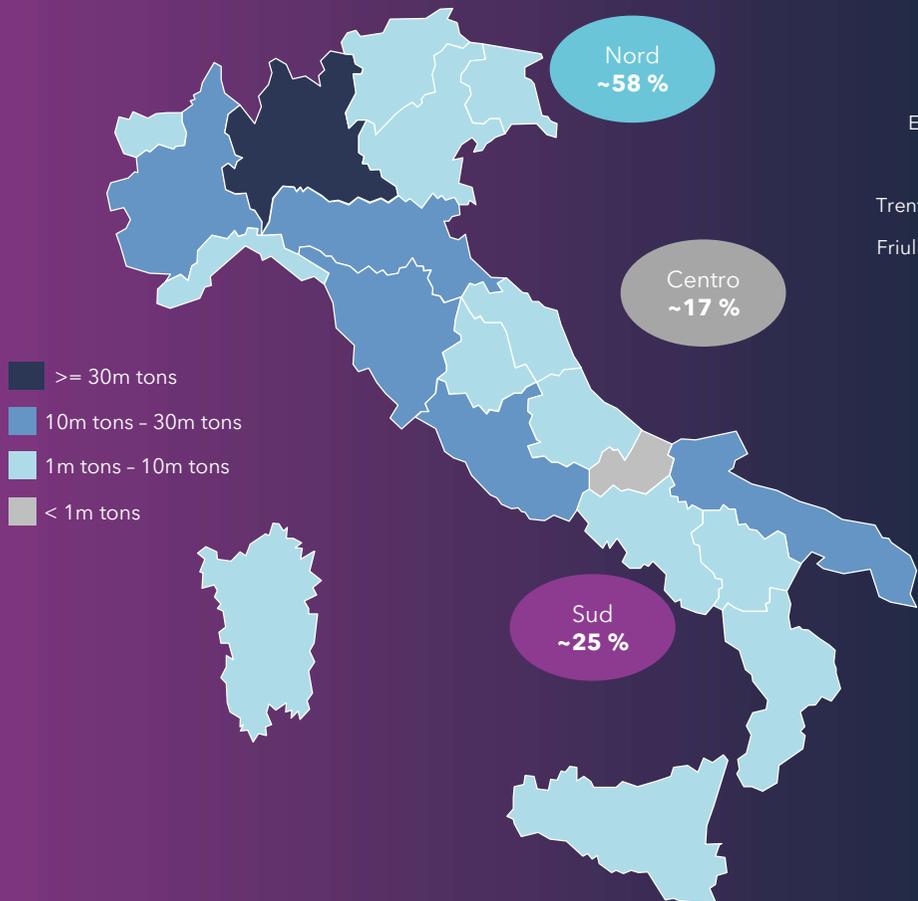
A fronte di un incremento puntuale atteso per il 2023, la dimensione del mercato dei rifiuti speciali in Italia, in termini di volumi prodotti, è attesa stabilizzarsi in un intorno di **180M di tonnellate**, con un limitato effetto di contrazione guidato dalla spinta del legislatore europeo, da percorsi di riuso e di **economia circolare**

[1] Fonte: Report annuale rifiuti speciali ISPRA



# DISTRIBUZIONE TERRITORIALE

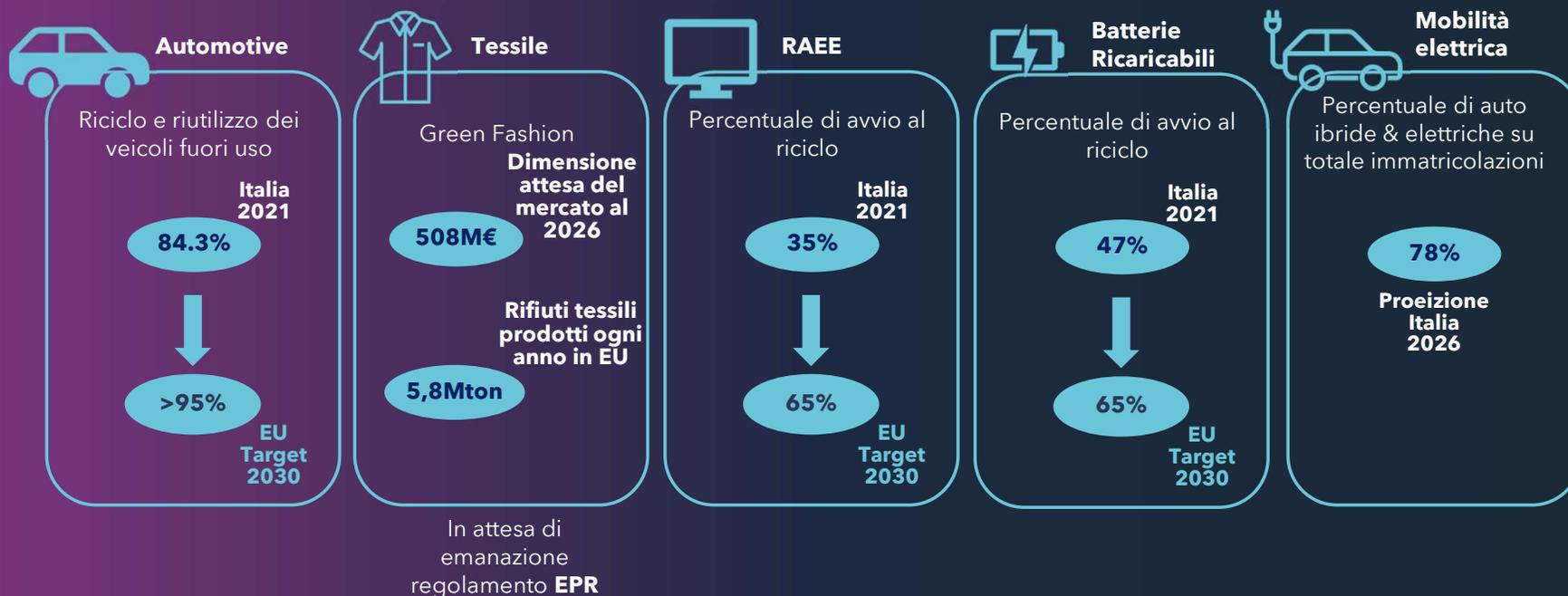
## Produzione di rifiuti speciali per regione



[1] Fonte: Report annuale rifiuti speciali ISPRA



# TREND DI MERCATO E SPINTA NORMATIVA



[1] Fonte: Report annuale rifiuti speciali ISPRA, Ellen MacArthur Foundation; European Commission; Eurostat



**01** HAIKI+ OGGI

**02** L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO

**03** LO SVILUPPO STRATEGICO

**04** IL GRUPPO HAIKI+ IN NUMERI

## DRIVER DI CRESCITA

La strada tracciata verso il futuro

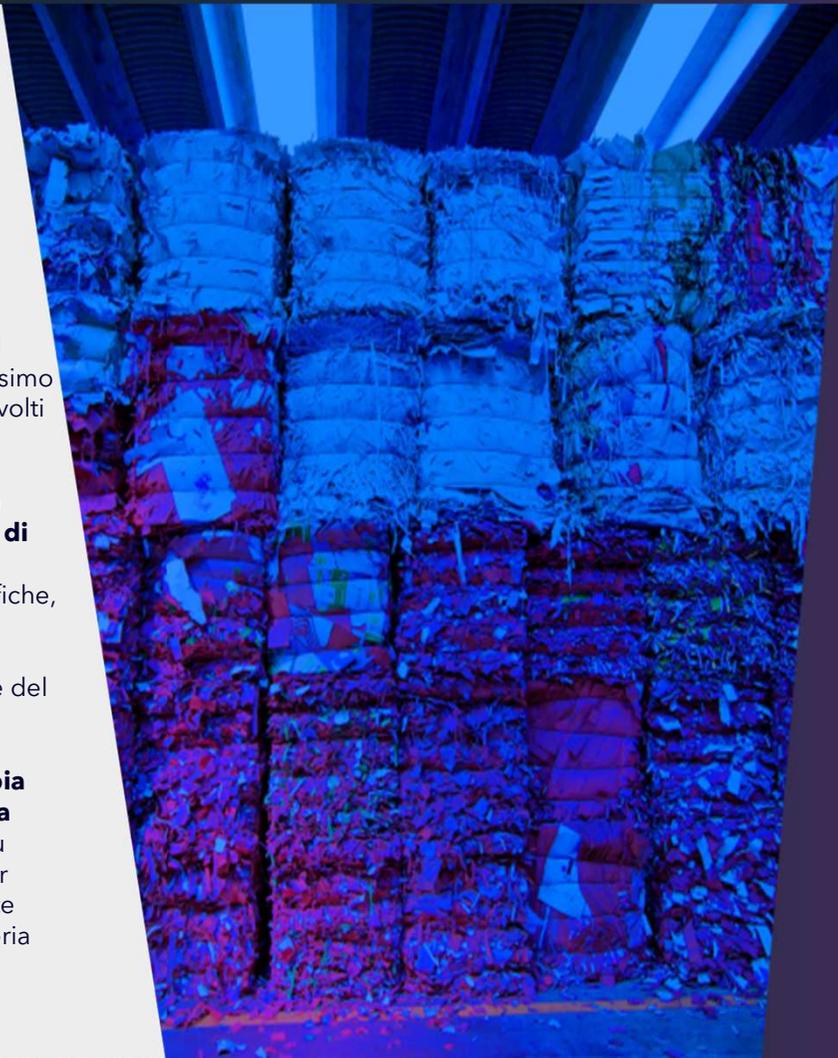


## IL NOSTRO FUTURO

### IL NUOVO GRUPPO HAIKI

Ora che il gruppo Haiki ha completato il proprio riassetto organizzativo, nel prossimo triennio gli obiettivi strategici saranno rivolti alla **stabilizzazione della propria posizione nel mercato**, andando a rafforzare la propria presa nelle aree già presidiate ed **ampliando il portafoglio di servizi ed impianti**, con l'intento di diventare **leader** in talune nicchie specifiche, potendo nel contempo offrire servizi generalisti nella gestione integrata, controllata ed in compliance ambientale del ciclo dei rifiuti industriali.

Il nuovo Gruppo Haiki avrà una **più ampia presenza geografica**, una **più completa offerta impiantistica**, e sarà sempre più vocato all'**innovazione tecnologica**, per proporre risposte concrete alla crescente richiesta di capacità di recupero di materia prima dal rifiuto



## I DRIVER STRATEGICI

### INCREMENTO VOLUMI GESTITI

Il peso strategico del gruppo Haiki si misura anche in **tonnellate gestite**, per questo motivo il piano prevede un significativo **sforzo commerciale** per ampliare la propria base di lavorazione, a livello nazionale.

### INCREMENTO VOLUMI INTERNALIZZATI

La seconda dimensione strategica è la percentuale di rifiuti che il gruppo è in grado di lavorare internamente; tramite **investimenti mirati** in upgrade degli impianti esistenti e realizzazione di **nuovi impianti innovativi**, Haiki punta ad aumentare tale fattore.

### INDUSTRIALIZZAZIONE SISTEMA COBAT

Il motore del gruppo Haiki è rappresentato dalla **piattaforma di intermediazione** gestita da Haiki Cobat, che nel nuovo disegno strategico diventa il cuore di un **sistema industriale** volto al recupero di materia dai settori dove la società è più presente.

### LEADERSHIP IN FILIERE STRATEGICHE

Il settore dei rifiuti in Italia è ampio e variegato, con posizioni di forza già occupate da competitor ed alcune aree tuttora prive di leadership; Haiki ha ben chiari i settori nei quali ambisce a diventare il **campione nazionale** ed investirà per acquisire tale posizione.

### PERPETUAZIONE DEL BUSINESS MODEL

L'attuale gestione del rifiuto, sebbene circolare, giunge sempre ad un punto nel quale una porzione di esso deve essere smaltito; tramite implementazione di **principi di circolarità** al settore delle discariche, Haiki punta a cambiare tale paradigma.





## IL NOSTRO PIANO

### LA NUOVA AMBIZIONE DI HAIKI

A seguito del lancio del progetto di scissione, il management del gruppo Haiki è al lavoro per rivedere il proprio **piano industriale** il quale, basandosi sui driver strategici già esposti, delinea il percorso per raggiungere la **nuova dimensione del gruppo**, definendo chiaramente quale posizionamento sul mercato il gruppo vuole acquisire.

In funzione del nuovo assetto, **spiccatamente industriale**, di cui il Gruppo si sta dotando, la nuova realtà integrata gestita da Haiki ambisce a presentarsi quale **polo diffuso per la trasformazione** del rifiuto in **nuova materia** da reimpiegare in sostituzione di materia vergine, cambiando progressivamente pelle rispetto alla precedente natura di fornitori di servizi ambientali.

## LA SOSTENIBILITÀ AL CENTRO DEL NOSTRO PIANO



## LA TRAIETTORIA DI PIANO

### CRESCITA SOSTENUTA DEL FATTURATO

Il piano in fase di costruzione prevederà una **robusta crescita del fatturato**, sia per linee interne, mettendo a regime la propria asset base, che per linee esterne

### STABILITÀ DEI MARGINI

Il 2023 è stato caratterizzato da una marginalità del perimetro Haiki particolarmente elevata, una delle principali sfide del nuovo piano sarà **proteggere tale marginalità**, pur riconvertendo la propria struttura dei ricavi verso un maggior peso di **selezione e riciclo**

### 50M€+ INVESTIMENTI STRATEGICI

Per poter primeggiare nei settori nei quali Haiki punta a giocare il ruolo di leader saranno necessari ingenti investimenti in **nuova tecnologia**, in **revamping** degli impianti esistenti e in **estensione della vita utile** degli asset strategici già posseduti dal gruppo

### 15M€ ACQUISIZIONI MIRATE

Per accelerare il proprio percorso di crescita, Haiki ha già identificato alcune **acquisizioni mirate** che permetteranno di ottenere rapidamente una posizione di spicco in taluni settori ad oggi non presidiati

### PFN

Il piano in costruzione partirà dall'assunto del mantenimento di un **fisiologico livello di indebitamento**, almeno in questa fase ancora espansiva



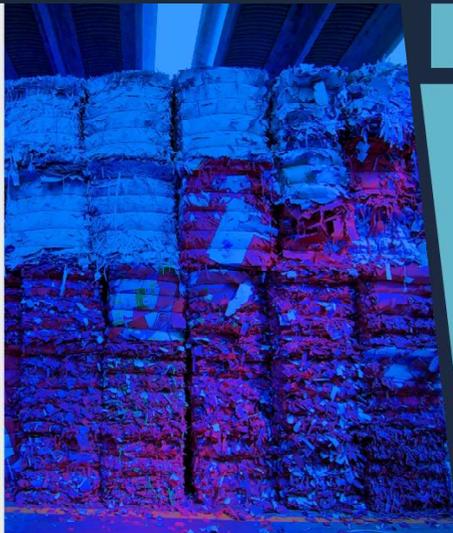


## HAIKI — RECYCLING —

### DA SELEZIONE A RICICLO

**Haiki Recycling** nasce come operatore di lavorazione e selezione del rifiuto industriale indifferenziato (tipicamente imballaggi), con una forte connotazione territoriale

Durante l'orizzonte di piano, la società porterà a regime alcuni impianti - autorizzati ed in fase di autorizzazione - dedicati al **riciclo** di talune categorie di rifiuti, nel contempo incrementando la propria capacità di trattamento



### TODAY



GESTIONE E VALORIZZAZIONE DEI RIFIUTI



7 IMPIANTI SPECIALIZZATI



COPERTURA NAZIONALE



<50% materiale avviato a recupero

### TOMORROW



GESTIONE, VALORIZZAZIONE E RICICLO DEI RIFIUTI



10+ IMPIANTI SPECIALIZZATI



COPERTURA NAZIONALE



>70% materiale avviato a recupero

## HAIKI — MINES —

### APPLICARE LA CIRCOLARITÀ

**Haiki Mines** si propone di applicare i principi dell'economia circolare al settore dello smaltimento finale dei rifiuti.

Gli obiettivi di piano per quest'area saranno di implementare il primo progetto di **landfill mining** in Europa ed estendere la **vita utile** dei propri asset strategici.



SMALTIMENTO



4 SITI DI SMALTIMENTO <sup>[1]</sup>



vita residua limitata



SMALTIMENTO E LANDFILL MINING



4 SITI DI SMALTIMENTO



vita residua rinnovabile

[1] includendo anche il sito del Boscaccio, di proprietà di Ecosavona



# HAIKI ELECTRICS

## LAVORARE SULLE NICCHIE

Il settore nel quale opera **Haiki Electrics**, sta attraversando un momento di grande transizione tecnologica.

Gli obiettivi di piano vedono: (a) la saturazione degli attuali impianti, (b) l'implementazione di **linee innovative** dedicate all'estrazione di materie critiche dai RAEE (c.d. **urban mining**), (c) la **leadership** nel riciclo dei pannelli fotovoltaici e (d) l'incremento della copertura territoriale



### TODAY



RACCOLTA, TRATTAMENTO E VALORIZZAZIONE



3 IMPIANTI SPECIALIZZATI



CATEGORIE RAEE R1, R2, R3, R4 e R5

### TOMORROW



RACCOLTA, TRATTAMENTO, VALORIZZAZIONE E RECUPERO **MATERIE CRITICHE**



3+ IMPIANTI SPECIALIZZATI



CATEGORIE RAEE R1, R2, R3, R4 e R5 + **COMPONENTI e PANNELLI**

# HAIKI COBAT

## SISTEMA INDUSTRIALE

Da sempre **Haiki Cobat** ha svolto il proprio ruolo quale piattaforma di intermediazione finalizzata alla gestione trasparente, efficiente e sostenibile del fine vita dei prodotti.

Nel nuovo disegno strategico, Haiki Cobat diventa il **cuore industriale** del gruppo, affiancando alla storica leadership di mercato anche una capacità di trattamento nei settori nei quali risulta maggiormente esposta



GESTIONE PRODOTTI A FINE VITA, CONSULENZA E FORMAZIONE



+70 AZIENDE E 24 IMPIANTI CONSORZIATI



+170.000 TON INTERMEDIATE



GESTIONE PRODOTTI A FINE VITA, **RICICLO**, CONSULENZA E FORMAZIONE



+70 AZIENDE E 24 IMPIANTI CONSORZIATI  
**3 IMPIANTI DI RICICLO**



+170.000 TON INTERMEDIATE  
**40.000 TON TRATTATE**



# LE AREE DI INTERVENTO

## INDUSTRIALIZZAZIONE SISTEMA COBAT LEADERSHIP IN FILIERE STRATEGICHE

Al fine di **industrializzare il sistema Cobat** e di acquisire una posizione di **leadership** nella filiera dei **RAEE**, Haiki+ prevede di finalizzare alcune mirate operazioni straordinarie tali da consentirle di internalizzare il riciclo delle batterie e di coprire tutto il territorio nazionale per il comparto RAEE

## INCREMENTO VOLUMI INTERNALIZZATI

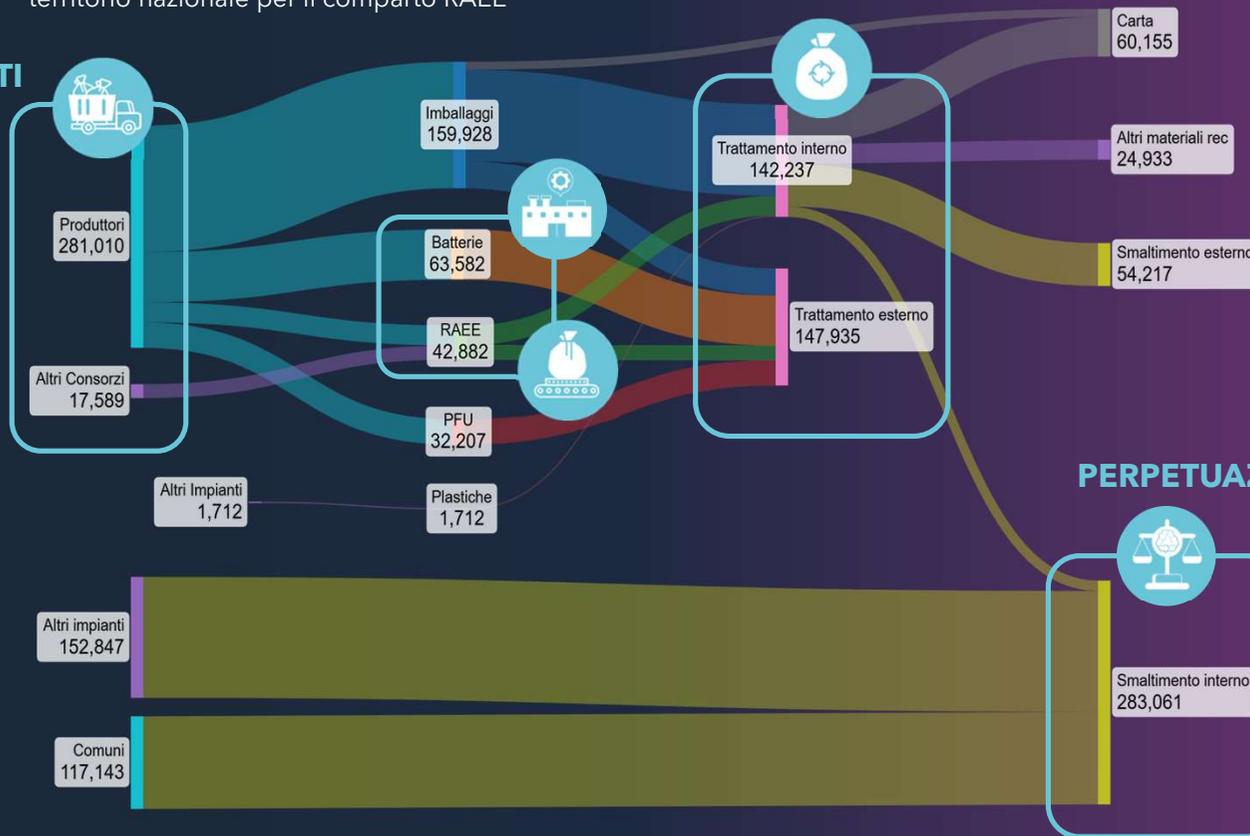
Haiki+ punta ad **internalizzare** oltre il **70%** dei **rifiuti intercettati** grazie all'incremento della capacità di trattamento ed alla maggiore copertura territoriale garantita dai **10 nuovi impianti** previsti in acquisizione (7) o in autorizzazione (3) nel prossimo triennio



## INCREMENTO VOLUMI GESTITI

Il gruppo punta, nel prossimo triennio a superare **500mila ton** di **rifiuti gestiti** (vs 300mila) da avviare al trattamento, suddivise:

- +56kton** da apertura **nuovi impianti Recycling** (tessile + Isacco) e saturazione esistenti
- +51kton** da industrializzazione sistema **Cobat** nel settore delle batterie
- +50kton** da acquisizioni mirate nel settore dei RAEE (**Gruppo Tree**)
- +35kton** da ripresa a pieno regime dei clienti di Cobat nel **riciclo delle batterie**



## PERPETUAZIONE DEL BUSINESS MODEL

Il gruppo sta finalizzando il percorso autorizzativo che porterà all'ottenimento della prima autorizzazione al **landfill mining** in Italia e prevede quindi di essere in grado di rinnovare la propria capacità di smaltimento [le proiezioni non tengono in considerazione i flussi positivi rinvenienti dal progetto in autorizzazione]

[1] I dati riportati nella presente slide sono rappresentativi della situazione pro-forma del gruppo consolidato Haiki e si riferiscono alle volumetrie gestite nel corso dell'esercizio 2023 da tutte le società rientranti nel perimetro di consolidamento di Haiki+ post scissione



# COMPANY PRESENTATION

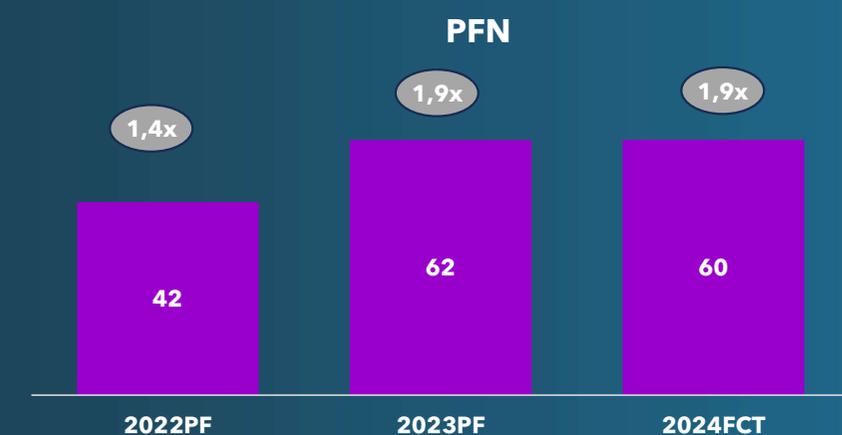
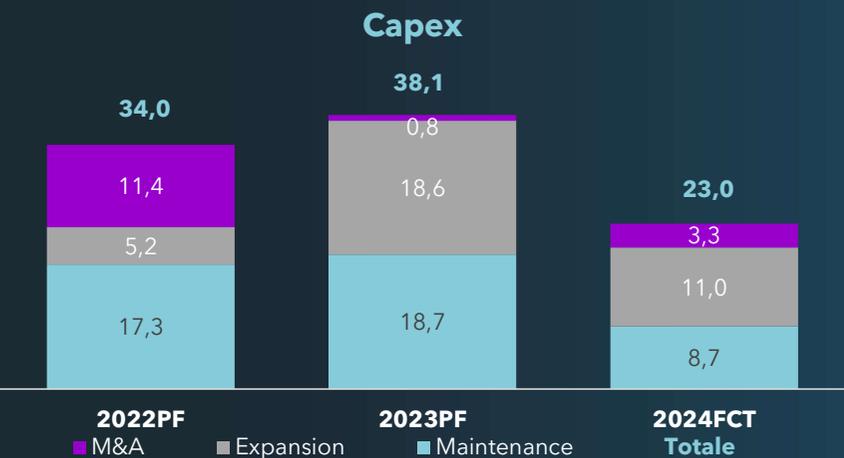
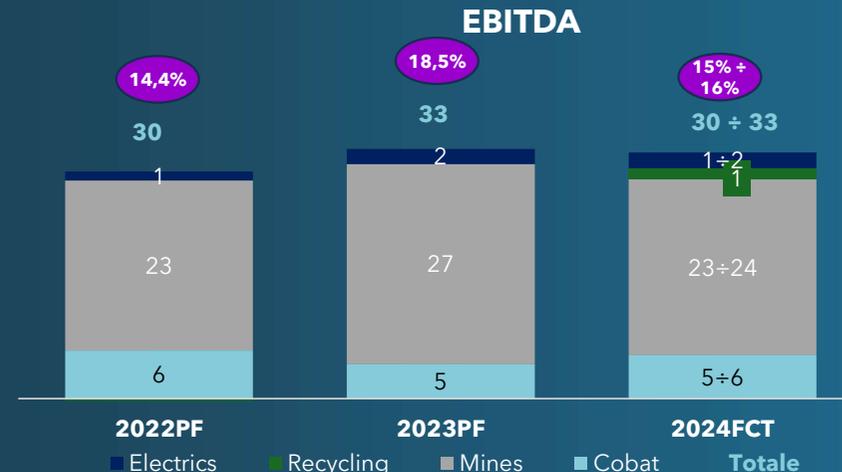
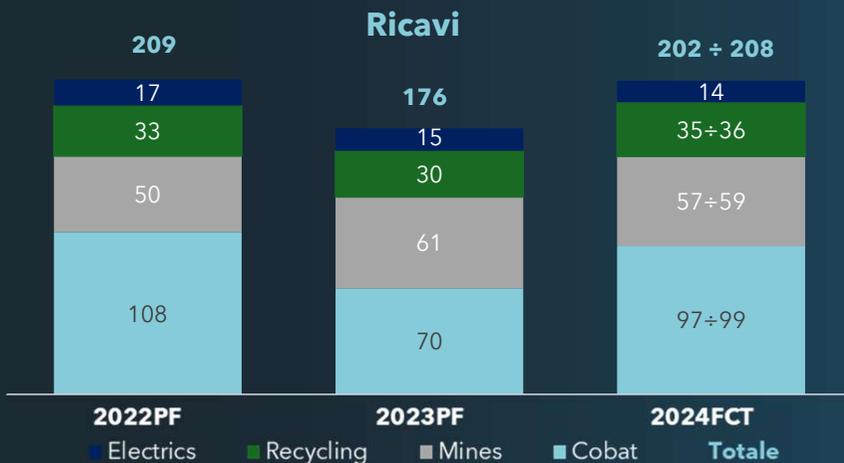
**HAIKI+**

- 01** HAIKI+ OGGI
- 02** L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO
- 03** LO SVILUPPO STRATEGICO
- 04** IL GRUPPO HAIKI+ IN NUMERI

TRAIETTORIA DI PIANO



# RISULTATI STORICI PROFORMA<sup>[1]</sup>



[1] I dati riportati nella presente slide sono rappresentativi della situazione pro-forma del gruppo consolidato Haiki così come se le operazioni di scissione operate a gennaio 2025 così come tutte le operazioni di acquisizioni societarie succedutesi negli scorsi anni si fossero già realizzate alla data del 1° gennaio 2022

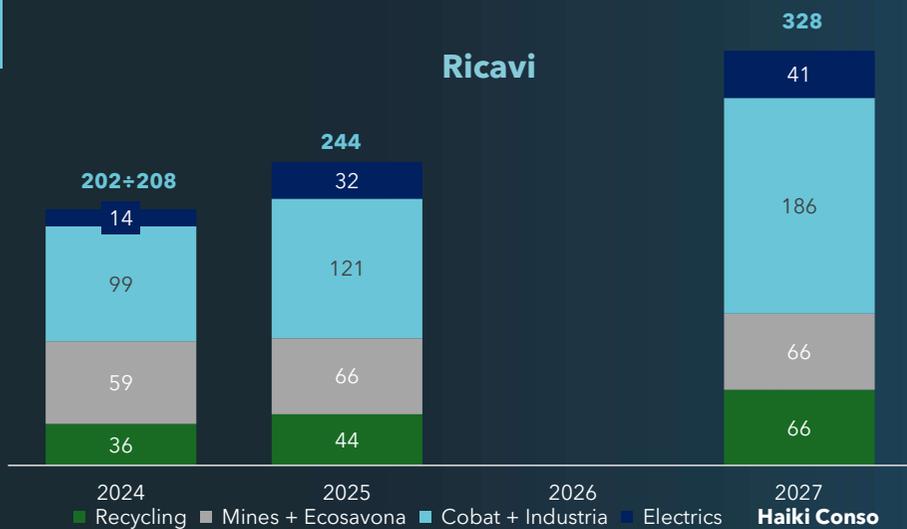
I dati relativi all'annualità 2024 sono dati di forecast e rappresentano la migliore proiezione del risultato di fine anno elaborata a partire dai risultati consuntivati dal gruppo al 30 giugno 2024

I dati del 2023 sono stati estrapolati dai prospetti pro-forma allegati al documento di ammissione pubblicato dalla società nel mese di gennaio 2025

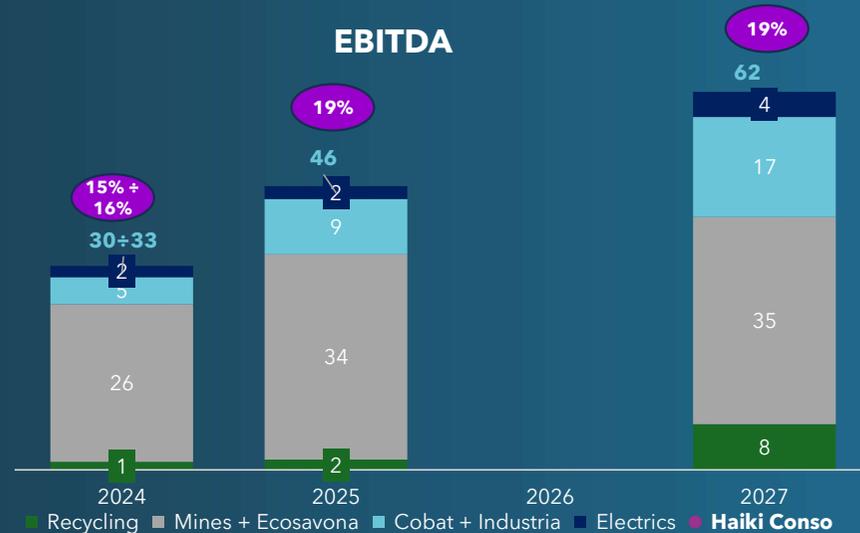


# BUSINESS PLAN 2025 - 2027

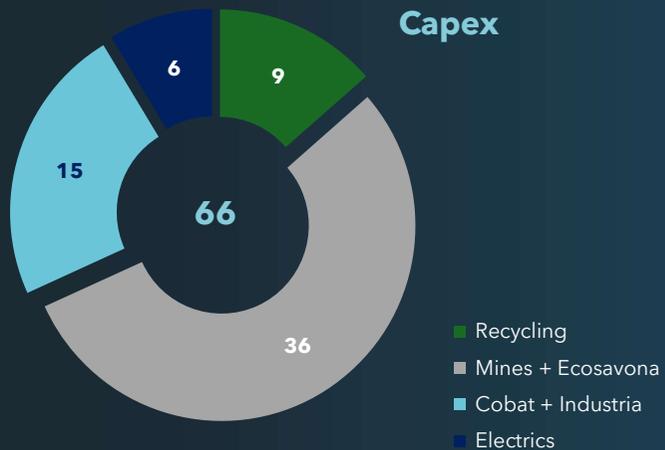
## Ricavi



## EBITDA



## Capex



## PFN





# DETTAGLIO INVESTIMENTI e HR

- Recycling
- Mines + Ecosavona
- Cobat + Industria
- Electrics



Capex e M&A

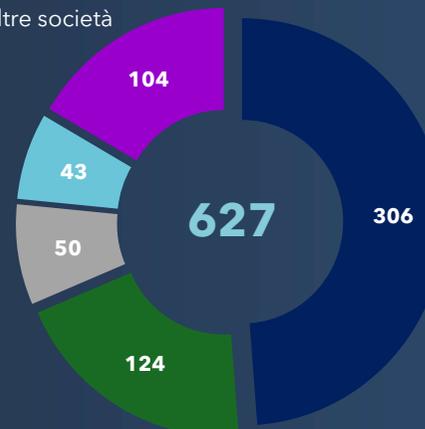
Nel corso del triennio 2025 - 2027 sono previsti complessivamente **€66M** di investimenti di cui **€55M** in Capex materiali ed **€11M** in attività di M&A, di cui una parte già finalizzata (Gruppo Treee)

La parte preponderante degli investimenti materiali (**€36M**) è stata allocata sulla realizzazione di nuovi spazi in discarica al fine di proseguire nelle attività di smaltimento in essere presso i siti di Mines ed Ecosavona

La BU Cobat + Industria sarà invece la destinataria dei maggiori sforzi in ambito M&A al fine di dotarla di una autonoma capacità di trattamento che le permetta di completare il ciclo di valorizzazione delle pile e batterie (piombo e litio)

Complessivamente sono previsti **€15M** di capex nelle BU Electrics e Recycling al fine di proseguire nel percorso di sviluppo, realizzazione ed ottimizzazione degli impianti del gruppo dedicati alla valorizzazione delle materie prime recuperate dai rifiuti

- Haiki Electrics
- Haiki Recycling
- Haiki Mines
- Haiki Cobat
- Altre società



Nel complesso, al 31 gennaio 2025, i dipendenti del Gruppo Haiki+, nella sua configurazione attuale, sono arrivati a **627 unità**, con una forte preponderanza delle realtà operative, attive nel recupero e riciclo

Circa metà della forza lavoro di gruppo è oggi attiva in Haiki Electrics (**306 dipendenti**), forte di 8 impianti di riciclo e recupero dei RAEE distribuiti in tutta Italia

Haiki Recycling, anche in funzione delle operazioni di riorganizzazione di gruppo completate nel corso del 2023, conta oggi su di una forza lavoro di **124 unità**, previste ulteriormente in crescita per l'incremento delle attività presso gli impianti del gruppo ubicati in Lombardia e Piemonte



# FOCUS PROGETTI DI SVILUPPO



## Target 2027

**9M€ Fatturato**  
**2,8M€ EBITDA**  
**4M€ di cash out**

### LEADERSHIP IN FILIERE STRATEGICHE

Il cambio di passo richiesto ad **Haiki Recycling** passa anche attraverso lo sviluppo di **impiantistica innovativa** dedicata al riciclo di talune specifiche categorie di rifiuti. In tale contesto si inserisce il progetto avviato con **IGERS** per lo sviluppo, realizzazione e gestione del primo impianto votato al **riciclo di scarti e rifiuti tessili**, in fase di autorizzazione in provincia di Novara e per il quale si prevede l'avvio nella prima parte del 2026.

La prosecuzione di questo percorso potrà vedere Haiki Recycling interessata a **replicare** tali iniziative in altre **geografie** ovvero ad affiancare **impiantistica** ulteriore per garantire una più **completa capacità di recupero** di materia



## Target 2027

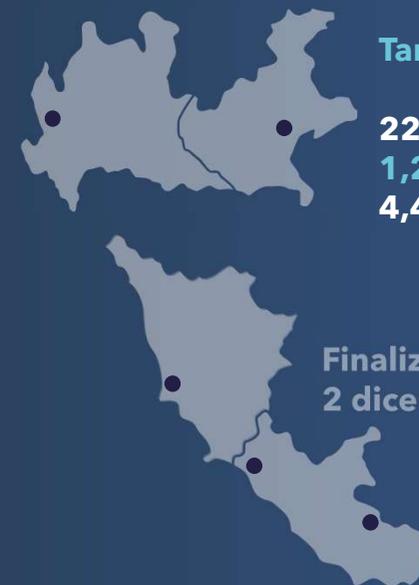
**2M€ Fatturato**  
**0,6M€ EBITDA**  
**0M€ di cash out**

### INDUSTRIALIZZAZIONE SISTEMA COBAT

È ormai prossimo all'inaugurazione l'impianto di **riciclo delle batterie al litio** realizzato da **Cobat Ecofactory** sulla base di un brevetto proprietario che rappresenterà la prima realizzazione su scala industriale in Italia di questa tipologia di impianto.

La **valenza strategica** di tale investimento non risiede tanto nel contributo dello stesso alla generazione di ricavi e cassa, quanto nel presidio quale **first mover** di una nicchia di mercato che, nel tempo, è destinata ad espandersi in maniera rilevante.

**Avviata nel mese di febbraio 2025**



## Target 2027

**22M€ Fatturato**  
**1,2M€ EBITDA**  
**4,4M€ di cash out**

**Finalizzata in data 2 dicembre 2024**

### INCREMENTO VOLUMI GESTITI

Per garantire una maggiore **copertura territoriale** nel settore dei **RAEE**, Haiki sta finalizzando l'acquisizione di alcuni rami d'azienda costituiti da **5 impianti** per la lavorazione dei rifiuti elettrici ed elettronici che le permetterebbero di diventare il **primo operatore nazionale** in termini di numero di impianti e capacità autorizzata (Cfr Comunicato stampa Treee)



# HAIKI+ STOCK PERFORMANCE

## STOCK DATA - HAIKI+ SPA

Listing Market	Euronext Growth Milan
ISIN	IT0005628778
BIT	HIK
Price per Share (as of 17/02/2025)	0,67
Weighted average YTD	0,82
Avg daily volumes (YTD)	459k
Min / max '2025	0,653 / 1,00

## SHAREHOLDERS DATA

no. of Ordinary Shares (M)	96.4
Free Float	54,65%
Major Shareholder (Sostenya Group Srl)	45,35%
Mkt Cap (€M) (@ €0,67 as of 17/02/2025)	64,6
Multiplo EV/EBITDA*	1,95x

\* EV as of 17 February 2025; EBITDA: PF FY 2023





# **HAIRKI+**

Renew. Recycle. Reimagine.

[www.haikiplus.it](http://www.haikiplus.it)

---



# **HAIKI+**

## **DISCLAIMER**

THIS PRESENTATION IS NOT, NOR SHALL BE CONSTRUED AS, AN OFFER, INVITATION OR SOLICITATION OF AN OFFER TO BUY OR SELL SECURITIES. IT IS SOLELY TO BE USED AT AN INVESTOR PRESENTATION AND IS PROVIDED FOR INFORMATION PURPOSES ONLY. THIS DOCUMENT DOES NOT CONTAIN ALL OF THE INFORMATION THAT IS MATERIAL TO AN INVESTOR. BY ATTENDING THE PRESENTATION OR BY READING THE PRESENTATION SLIDES YOU AGREE TO BE BOUND AS FOLLOWS:

This document and its contents are confidential and may not be reproduced, redistributed, published or passed on to any other person, directly or indirectly, in whole or in part, for any purpose. This presentation, prepared by Haiki+ S.p.A. (the “Company”), is furnished on a confidential basis only for the use of the intended recipient and only for discussion purposes, may not be amended and supplemented and may not be relied upon for the purposes of entering into any transaction. The information contained herein has been obtained from sources believed to be reliable but the Company does not represent or warrant that it is accurate and complete and such information has not been independently verified. The views reflected herein are those of the Company and are subject to change without notice.

No representation or warrant, express or implied, is made as to the accuracy, completeness or fairness of the presentation and the information contained herein and no reliance should be made on such information. Neither the Company nor any of its representatives shall accept any liability whatsoever (whether in negligence or otherwise) arising in any way from the use of this document or its contents or otherwise arising in connection with this document or any material discussed during the presentation.

This presentation contains forward-looking statements, which include all statements other than statements of historical facts, including, without limitation, any statements preceded, followed by or including the words “target,” “believe,” “expect,” “aim,” “intend,” “may,” “anticipate,” “estimate”, “would,” “will”, “could”, “should”, “plan”, “potential”, “predict”, “project” or similar expressions or the negative thereof. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors beyond the Company’s control that could cause the Company’s actual performance or achievements to be materially different from future performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding the Company’s present and future strategies and the environment which it will operate in the future. These forward-looking statements speak only as of the date of this presentation and no reliance should be made on these statements. The Company expressly disclaims any obligation or undertaking to disseminate any updates or revisions to any forward-looking statements contained herein to reflect any change in its expectations with regard thereto or any change in events, conditions or circumstances on which any of such statements are based.